**УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ**

**БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**ИНФОРМАТИКИ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ**

**Факультет непрерывного и дистанционного обучения**

**Специальность: ИСиТвЭ**

**КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА**

**По Экономической теории № 1**

**ВАРИАНТ № 9**

**Группа**

**Зачетная книжка**

**Электронный адрес**

***1*** **Доход, виды дохода. Прибыль, виды прибыли**

***Понятие дохода. Общий, средний и предельный доход.***

В рыночной экономике, представленной движением товарно-денежных потоков, доход всегда выступает в виде определенной суммы денег. Доход – есть денежная оценка результатов деятельности фирмы в форме денежной суммы, поступающей в ее непосредственное распоряжение. Она отражает экономическую результативность хозяйственной деятельности фирмы. Это значит, что условием получения денежного дохода является эффективное участие в экономической жизни общества. Сам факт его получения есть объективное свидетельство такого участия, а его размер есть показатель масштаба этого участия.

Стремление к максимизации своего дохода диктует экономическую логику поведения любому рыночному субъекту. Оно выступает в качестве конечной цели и мощного стимула массового повседневного предпринимательства.

Получение фирмой дохода свидетельствует о реализации продукции, целесообразности произведенных затрат, об общественном признании потребительских свойств продукта.

Соответственно видам издержек подразделяются и доходы. Поэтому принято выделять общий, средний и предельный доход.

**Общий (валовой) доход** – это совокупная денежная сумма, полученная от продажи определенного количества товара. Он определяется умножением цены товара на его количество:

TR=P·Q , где TR –– общий доход.

**P**

**8**

**6**

**4**

**2**

**2 4 6 8 Q**

TR

В условиях чистой (совершенной) конкуренции фирма продает продукцию по постоянной цене. Следовательно, ее доход будет находиться в прямой пропорциональной зависимости от количества проданной продукции. Поэтому кривая общего дохода (TR) имеет вид прямой восходящей линии

**Средний доход(AR)-** это выручка от реализации единицы продукции, т. е. валовой доход, приходящийся на единицу проданной продукции. Он выступает как цена за единицу продукции для покупателя и как доход от единицы продукции для продавца.

Средний доход равен частному от деления общего дохода на количество реализованной продукции и исчисляется по формуле:

AR=TR/Q

При постоянной цене средний доход AR равен цене реализации, что очевидно из приведенной формулы:

Поэтому цена и доход в западной экономической теории выступают как одно и то же явление, которое лишь рассматривается с разных точек зрения. Расчет среднего дохода (AR) имеет смысл производить за определенный период только в том случае, если изменяются цены на выпускаемую однородную продукцию (или если фирма ориентируется на производство ряда моделей, изделий и т.д.).

**P**

**8**

**6**

**4**

**2**

**2 4 6 8 Q**

AR

В условиях совершенной конкуренции (когда цена считается величиной постоянной) кривая среднего дохода имеет вид прямой линии, параллельной оси абсцисс .

**Предельный (дополнительный) доход(MR)** – это добавочный доход к валовому доходу фирмы, полученный от производства и продажи одной дополнительной единицы товара. Он дает возможность судить об эффективности производства, т.к. показывает изменение дохода в результате увеличения выпуска и реализации продукции на дополнительную единицу.

Предельный доход (MR) позволяет оценить возможность окупаемости каждой дополнительной единицы выпускаемой продукции. В сочетании с показателем предельных издержек он служит стоимостным ориентиром возможности и целесообразности расширения объема производства данной фирмы.

Предельный доход определяется как разность валового дохода от продажи n+1 единиц товара и валового дохода от продажи n товаров:

MR=TRn+1-TRn

В условиях совершенной конкуренции фирма продает дополнительные единицы продукции по постоянной цене, так как любой продавец не может повлиять на установившуюся рыночную цену. Поэтому предельный доход равен цене товара, а его кривая совпадает с кривой совершенно эластичного спроса и среднего дохода:

**P**

**8**

**6**

**4**

**2**

**2 4 6 8 Q**

MR=AR=P

MR=D=AR=P

Доходы фирмы на практике состоят из 2-х частей:

1. из выручки от реализации продукции (товаров или услуг). Она представляет собой определенную сумму денежных средств от основной и не основной деятельности фирмы, конечным результатом которой является произведенная и реализованная продукция или оказанные услуги, оплаченные покупателем или заказчиком:

2. из внереализованных доходов, являющимися побочными финансовыми поступлениями фирмы. Они непосредственно не связаны с основной производственной деятельностью. Их источниками служат:

• дивиденды на вложенные нам или приобретенные акции и другие ценные бумаги;

• штрафы, полученные от контрагентов;

• пени, неустойки;

• проценты за хранение денежных средств в банке и другие, не планируемые доходы

**Прибыль и её виды**

**Прибыль** – это разница между доходом и издержками производства.

Различают следующие виды прибыли: балансовую; общую прибыль; чистую; экономическую; бухгалтерскую; нормальную и чистую

В составе **валовой прибыли** учитывается прибыль от всех видов деятельности.

**Во-первых**, валовая прибыль включает прибыль от реализации товарной продукции, исчисленную путем вычета из общей суммы выручки от реализации этой продукции (работ, услуг) налога на добавленную стоимость, акцизов и затрат на производство и реализацию, включаемых в себестоимость. Прибыль от реализации товарной продукции — основная часть валовой прибыли.

**Во-вторых**, в состав валовой прибыли включается прибыль от реализации прочей продукции и услуг нетоварного характера, т. е. прибыль (или убытки) подсобных сельских хозяйств, автохозяйств, лесозаготовительных и других хозяйств, находящихся на балансе основного предприятия.

**В-третьих**, в состав валовой прибыли входит прибыль от реализации основных фондов и другого имущества. Наконец, в составе валовой прибыли отражаются внереализационные доходы и расходы, т. е. результаты внереализационных операций.

**Бухгалтерская прибыль** - разность между полной выручкой и внешними (бухгалтерскими издержками).

**Экономическая прибыль** возникает в том случае, если общая выручка превышает все издержки и внешние, и внутренние, включая в исследование и нормальную прибыль на капитал в размере процента, являющегося количественным выражением чистой производительности капитала.

**Балансовая прибыль** – прибыль по балансу, включает прибыль от реализации продукции и внереализационную, которая образуется от разницы штрафов взысканных и уплаченных, дивидендов на приобретенные акции и вложенные паи.

**Общая прибыль** равна разнице между выручкой от реализации продукции, работ, услуг и затратами (издержками) на их производство и реализацию.

**Чистая прибыль** определяется после уплаты из общей прибыли налогов и других обязательных платежей. Чистая прибыль остается в полном распоряжении предприятия, из нее образуются различные фонды (потребления, социального и производственного развития, страховые фонды). В акционерных обществах и товариществах с ограниченной ответственностью из чистой прибыли выплачиваются дивиденды на купленные акции и вложенные паи:

Пб(в) = Поб(оп) + Пвр, (5)

Пвр =+ (-)Ш + (-)Рс+Дд+Ап+Лс-У, (6)

Поб(оп) = В-Сс- Рвп, (7)

Пч = Пб(в) – Фр – Н, (8)

где: Пб(в) - балансовая (валовая) прибыль, р.; Поб(оп) – прибыль общая (операционная), р.; Пвр – прибыль внереализационная, р.; Ш – штрафы уплаченные и неуплаченные, р.; Рс – расходы (доходы) на страхование, р.; Ап – арендная плата, р.; Дд – доход по ценным бумагам и др.финансовым вложениям, р.; Лс – ликвидационная стоимость оборудования, р.; У – убытки от предпринимательской деятельности, р.; В – выручка от реализации продукции, р.; Сс – себестоимость реализованных товаров и услуг, р.; Рвп – расходы внепроизводственные, связанные с реализацией продукции, р.; Фр – финансовые расходы (расходы на выплату процентов, уплаченная арендная плата, различные убытки); Н – уплачиваемые субъектом налоги, р.

**Методика расчета бухгалтерской и экономической прибыли.**

В экономической теории под экономической прибылью понимается разница между совокупным (валовым) доходом и совокупными (т.е. внешними и внутренними) издержками. Она получается, если из общей выручки (валового дохода) вычесть все издержки, т.е. не только внешние, но и внутренние, включая и нормальную прибыль предпринимателя.

***Экономическая прибыль =общая выручка – экономические издержки на все ресурсы***

Экономическая прибыль не входит в издержки, так как она представляет собой доход, полученный сверх нормальной прибыли, необходимой для сохранения заинтересованности предпринимателя в данной сфере деятельности. Экономическая прибыль рассматривается как плата за неопределенность и риск. Они порождаются, с одной стороны, внешними по отношению к фирме факторами – изменениями конъюнктуры вследствие циклического развития экономики. С другой стороны, это результат инноваций или инициативы предпринимателя. Следует также учитывать, что источником экономической прибыли может служить монопольный статус фирмы. Такая прибыль обусловлена способностью монополиста ограничивать производство продукции и, благодаря этому, устанавливать монопольно высокие цены. В этом случае чистая (экономическая) прибыль выступает как монопольная.

Термин «прибыль» используется также для обозначения разности между совокупным доходом и внешними издержками. Такая прибыль называется бухгалтерской, так как при ее расчете учитываются только внешние (денежные) платежи, отраженные в бухгалтерских документах.

***Бухгалтерская прибыль = общая выручка – внешние издержки***

Поэтому бухгалтерская прибыль количественно не совпадает с экономической. Она больше ее на величину внутренних издержек, т.е. разница между бухгалтерской и экономической прибылью равна внутренним издержкам.

Таким образом, если бухгалтерская прибыль это разность между совокупным доходом и внешними издержками, то экономическая прибыль есть разность между совокупным доходом и суммой внешних и внутренних издержек.

**2. Налоги, функции налогов, принципы налогообложения. Классификация налогов**

Совокупность взимаемых в государстве налогов , сборов , пошлин, иных платежей ,а также форм и методов их сбора и построение ,реализуемых соответствующими финансовыми и правовыми институтами , **образуют налоговую систему или систему налогообложений**

Налог — обязательный, индивидуально безвозмездный платёж, взимаемый органами государственной власти различных уровней с организаций и физических лиц в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований .

**Функция налога** — это способ выражения сущностных свойств налога. Функция показывает, как реализуется общественное назначение данной экономической категории как инструмента стоимостного распределения и перераспределения доходов.

Важнейшие функции налогов - фискальная (распределительная) и регулирующая. Наряду с основными в качестве самостоятельной функции налогов можно выдвинуть социальную.

**Фискальная (распределительная) функция налогов**. Посредством этой функции реализуется основное общественное назначение налогов — формирование финансовых ресурсов государства, необходимых для осуществления им возложенных на него обществом функций.

В рамках фискальной функции реализуются экономические отношения между налогоплательщиками и органами власти, обеспечивающие движение потока финансовых ресурсов от экономических агентов к государству.

Регулирующая функция налогов. Данная функция призвана решать посредством налоговых механизмов те или иные задачи налоговой политики государства, а также предполагает влияние системы налогообложения на экономические процессы и тенденции, происходящие в обществе. Посредством налогового механизма (налоговых ставок, системы льгот, отсрочек уплаты налогов и форм предоставления налогового кредита и т. п.) государство может регулировать инвестиционную деятельность хозяйствующих субъектов, предпринимательскую активность физических лиц и т. д.

**Регулирующая функция**, таким образом, проявляется в процессе воздействия налоговых отношений на макроэкономические пропорции и поведение хозяйствующих субъектов. Эта функция реализует не только экономические отношения, выражающие иерархическую подчиненность (власть — плательщик), но и отношения экономических агентов между собой.

С распределительной и регулирующей функциями налога тесно связана его социальная функция.

**Социальная функция** затрагивает проблемы справедливого налогообложения и реализуется посредством:

• использования прогрессивной шкалы налогообложения;

• применения налоговых скидок (например, с доходов граждан, направляемых на приобретение или строительство нового жилья);

• введения акцизов на предметы роскоши (например, акциз на ювелирные изделия);

• введения в структуру налоговой системы ряда отчислений, направляемых во внебюджетные государственные социальные фонды и т. п.

Поэтому граждане, получающие большие доходы, должны платить в бюджет большие суммы налогов и наоборот. По своей сути социальная функция регулирует размер налогового бремени исходя из величины доходов физического лица.

Социальная функция обеспечивает решение социальных задач, находящихся за пределами рыночного саморегулирования, посредством перераспределения национального дохода с целью поддержания социального баланса в обществе. Она базируется на сложной системе экономических отношений, включающих как вертикальные (власть - плательщик, федерация - регион - муниципалитет), так и горизонтальные связи между экономическими агентами, субъектами Федерации.

**Основными элементами налоговой системы выступают:**

* плательщики налогов (субъекты налогообложения)
* объекты налогообложения
* налоговая база
* налоговый период
* налоговая ставка
* налоговые льготы
* порядок исчисления
* источник уплаты
* порядок и сроки уплаты
* санкции.

Субъект налогообложения – это основополагающий элемент, по отношению к которому строится вся налоговая система в комплексе. Все последующие функциональные элементы налога используются уже в рамках конкретного плательщика. Плательщиками налогов, сборов (пошлин) признаются организации и физические лица, на которых в соответствии с Налоговым Кодексом возложена обязанность уплачивать налоги, сборы (пошлины).

Вторым элементом налогового механизма является объект налогообложения. Объектами налогообложения признаются обстоятельства, с наличием которых у плательщика Налоговый Кодекс Республики Беларусь, другие законы Республики Беларусь и (или) акты Президента Республики Беларусь либо решения местных Советов депутатов (в отношении местных налогов и сборов) связывают возникновение налогового обязательства.

Каждый налог, сбор (пошлина) имеет самостоятельный объект налогообложения. Один и тот же объект может облагаться определенным налогом, сбором (пошлиной) у одного плательщика только один раз за соответствующий налоговый период.

Налоговая база представляет собой стоимостную или физическую характеристику объекта налогообложения. Налоговая база и порядок ее определения устанавливаются применительно к каждому налогу, сбору (пошлине).

Налоговые ставки устанавливаются при планировании и формировании бюджета на предстоящий год и которые представляют собой величину налоговых начислений на единицу измерения налоговой базы.

В механизме построения налоговой системы Беларуси важное место занимают налоговые льготы, которые используются государством в качестве регулирующей и стимулирующей функции. Их умелое применение способствует росту эффективности производства, повышению благосостояния населения.

Как правило, по каждому налогу предусматриваются специальные налоговые льготы, имеющие строго целенаправленный характер. Все льготы должны применяться только в соответствии с действующим законодательством и, как правило, не должны носить индивидуальный характер. При проведении политики налоговых льгот государство учитывает условия развития экономики, чтобы большое количество налоговых льгот не ограничивало доходы бюджета и одновременно было выгодно налогоплательщику.

При принятии решения по налоговым льготам учитываются интересы трех субъектов:

* государства, заинтересованного в росте доходов бюджета;
* юридических лиц, чтобы не сократилось производство;
* населения, чтобы неравномерность распределения льгот не привела к социальной напряженности в обществе.

Налоговые льготы по республиканским налогам устанавливаются только республиканскими органами власти. Местные органы власти имеют право вводить льготы только в пределах сумм налогов, зачисляемых в местные бюджеты.

Государство не только вводит налоговые льготы, поощряя налогоплательщиков, но и применяет санкции к тем, кто нарушил налоговое законодательство. При несоблюдении законов о налогах юридические и физические лица несут ответственность, виды и размер которой регулируются законодательством. Налогоплательщик, преступивший закон, несет имущественную ответственность в трех видах:

* взыскание всей суммы сокрытого или заниженного дохода или суммы налога за иной сокрытый или неучтенный объект налогообложения;
* уплата штрафа за отсутствие учета объекта налогообложения или ведение учета объекта налогообложения с нарушением установленного порядка, а также непредставление или несвоевременное представление в налоговые органы документов для исчисления налогов;
* уплата пени за каждый день задержки перечисления налогов в бюджет.
* Источники уплаты налогов определяются налоговым законодательством Республики Беларусь. Это может быть себестоимость, выручка, прибыль, либо доходы физических лиц.

Порядок и сроки уплаты налогов, сборов (пошлин) устанавливаются налоговым или таможенным законодательством Республики Беларусь применительно к каждому налогу, сбору (пошлине). Уплата налогов может производиться в наличном или безналичном порядке в белорусских рублях:

- разовой уплатой всей причитающейся суммы

- в ином порядке, предусмотренном законодательством

Таким образом, под налоговой системой понимается совокупность налогов, пошлин, сборов, взимаемых на территории государства в соответствии с налоговым законодательством, а также совокупность норм и правил, форм и методов, определяющих правомочие и систему ответственности сторон, участвующих в налоговых правоотношениях.

**Принципы налогообложения**

Налогообложение относится к числу давно известных способов

регулирования доходов и источников пополнения государственных средств. Еще

А.Смит сформулировал четыре основных требования к налоговой системе,

которые верны и сегодня:

1. Подданные государства должны, по возможности, соответственно своим

способностям и силам участвовать в содержании правительства, т.е.

соответственно доходу, каким они пользуются под покровительством

государства...

2. Налог, который обязывается уплачивать каждое отдельное лицо, должен быть

точно определен, а не произволен. Срок уплаты, способ платежа, сумма

платежа, -все это должно быть ясно и определено для плательщика и всякого

другого лица...

3. Каждый налог должен взиматься в то время и тем способом, когда и как

плательщику должно быть удобнее всего платить его...

4. Каждый налог должен быть так задуман и разработан, чтобы он брал и

удерживал из кармана народа возможно сверх того, что он приносит

казначейству государства.

Как видно, А.Смит исходил из следующих принципов налогообложения:

равномерность, понимаемую как равнонапряженность, общность для всех

налогоплательщиков правил и норм изъятия налога;

определенность, означающую четкость, ясность, стабильность норм, ставок

налогообложения;

простата и удобство, понимаемые в прямом смысле этих слов;

неотягощенность, т.е. умеренность, ограниченность налога суммами, уплата

которых ложится тяжким бременем на налогоплательщиков.

Общие принципы построения налоговых систем воплощаются при их

формировании через элементы налогов, которые включают:

1) объект налога - это имущество, доход, товар, наследство, подлежащие

обложению;

2) субъект налога - это налогоплательщик, то есть физическое или

юридическое лицо;

3) источник налога - т.е. доход из которого выплачивается налог

(зарплата, прибыль, доход, дивиденды);

4) ставка налога - величина налога с единицы объекта налога;

5) налоговая льгота - полное или частичное освобождение плательщика от

налога.

В практике большинства государств получили распространение три способа

взимания налогов:

1) "кадастровый" - (от слова кадастр - таблица, справочник), когда

объект налога дифференцирован на группы по определенному признаку.

Перечень этих групп и их признаки заносится в специальные справочники.

Для каждой группы установлена индивидуальная ставка налога. Такой метод

характерен тем, что величина налога не зависит от доходности объекта.

Примером такого налога может служить налог на владельцев

транспортных средств. Он взимается по установленной ставке от мощности

транспортного средства, не зависимо от того, используется это транспортное

средство или простаивает. Таким образом, этот способ устанавливает

доходность объекта неточно.

2) на основе декларации

Декларация - документ, в котором плательщик налога приводит расчет

годового дохода и налога с него. Характерной чертой такого метода является

то, что выплата налога производится после получения дохода.

Примером может служить налог на прибыль.

3) y источника

Этот налог вносится лицом выплачивающим доход, поэтому оплата налога

производится до получения дохода налогоплательщиком, причем получатель

дохода получает его уменьшенным на сумму налога.

Например, подоходный налог с физических лиц. Этот налог выплачивается

предприятием или организацией, на которой работает физическое лицо. Т.е.

до выплаты, например, заработной платы из нее вычитается сyмма налога и

перечисляется в бюджет. Остальная сyмма выплачивается работникy. Этот

способ наиболее распространен в нашей стране

**Наиболее существенное значение для современной теории и практики налогообложения имеют следующие признаки классификации налогов**:

1. по способу взимания налогов;
2. по органу, который устанавливает налоги;
3. по целевой направленности введения налога;
4. по субъекту-налогоплательщику;
5. по уровню бюджета, в который зачисляется налоговый платеж;
6. по порядку ведения бухучета.

**По способу взимания налоги классифицируются следующим образом:**

а) прямые налоги, которые взимаются непосредственно с доходов или имущества налогоплательщика;

б) косвенные налоги, которые включаются в цену товаров, работ, услуг. Окончательным плательщиком косвенных налогов является потребитель товара (работы, услуги);

в) пошлины и сборы (например, госпошлина и т. п.).

Прямые налоги, в свою очередь, подразделяются на реальные и личные. Разделение налогов на реальные и личные основывается на том, что реальными налогами облагаются отдельные вещи, принадлежащие налогоплательщикам, а личными налогами — совокупность доходов или имущество налогоплательщика. Группу прямых реальных налогов образуют поземельный, промысловый налоги, налоги на доходы от денежных капиталов, налог на ценные бумаги. В группу прямых личных доходов включают налог на доходы физических лиц, налог на прибыль (доход) акционерных обществ (корпорационный налог), налог на прирост капитала, налог на сверхприбыль, подушный налог. К личным налогам относятся также налоги с наследуемого и даруемого имущества.

Косвенными налогами являются акцизы, государственные фискальные монополии, налоги с оборота, налог с продаж, НДС, таможенные пошлины и таможенные сборы. Понятие «акцизы» может иметь как расширенное, так и узкое толкование. В группу акцизов могут включаться все виды налогов на товары и услуги (расширенное толкование). В этом случае акцизами называют не только налоги на определенные товары и услуги, но и НДС (универсальный акциз), налог с продаж и импортные пошлины. Иногда таможенные импортные пошлины не включают в акцизы, иногда налог с продаж выделяют в особую группу. Узкое толкование термина «акцизы» предусматривает отнесение к данной группе лишь налогов, взимаемых в виде надбавок к ценам или тарифам на отдельные конкретные товары и услуги. При расширенной трактовке эту группу налогов обычно называют индивидуальными акцизами. НДС нередко рассматривают как разновидность налога с оборота и объединяют эти два налога в одну группу, противопоставляя им индивидуальные акцизы.

В разряд пошлин и сборов включаются все остальные налоги, не попавшие в два первых разряда.

**2. В зависимости от органа, устанавливающего налоги (по уровню управления):**

а) федеральные налоги, элементы которых определяются федеральным законодательством и которые являются едиными на всей территории страны. Их устанавливает и вводит в действие высший представительный орган власти. Эти налоги могут зачисляться в бюджеты различных уровней;

б) региональные налоги устанавливаются законодательными органами субъектов Федерации и являются обязательными на территории данного субъекта;

в) местные налоги вводятся в соответствии с НК РФ и нормативно-правовыми актами органов местного самоуправления. Они вступают в действие после решения, принятого на местном уровне, и всегда являются источником дохода местных бюджетов (земельный налог, налог на рекламу).

**3. По целевой направленности введения налогов:**

а) общие налоги, предназначенные для формирования доходов государственного бюджета в целом (например, НДС);

б) целевые (специальные) налоги и отчисления, которые вводятся для финансирования конкретного направления государственных расходов (например, ЕСН). Для такого рода платежей часто создается специальный внебюджетный фонд.

**4. По субъекту-налогоплательщику:**

а) налоги, взимаемые с физических лиц (например, налог на доходы физических лиц);

б) налоги, взимаемые с юридических лиц (например, налог на прибыль организаций);

в) смежные налоги, которые уплачивают как физические, так и юридические лица (например, земельный налог).

**5. По уровню бюджета, в который зачисляется налоговый платеж:**

а) закрепленные налоги, которые непосредственно и целиком поступают в тот или иной бюджет (например, таможенные пошлины);

б) регулирующие налоги, которые поступают одновременно в различные бюджеты в пропорции, определенной законодательством (например, налог на прибыль организаций).

Данная форма классификации налогов, иначе именуемая как статусная классификация налогов, получила широкое распространение. Она основана на критерии многоуровневости бюджетных систем многих стран. Статусная классификация налогов и сборов применяется и в РФ. Согласно ст. 12 НК РФ система налогов и сборов в РФ подразделяется на три группы: 1) федеральные; 2) региональные; 3) местные. После принятия НК РФ в полном объеме в РФ будет установлен полный перечень налогов и сборов.

**6. По характеру бухгалтерского учета налоги:**

а) включаемые в себестоимость или цену продукции;

б) уплачиваемые за счет налогооблагаемой прибыли;

в) удерживаемые из доходов работника.

**Задача**

Петров хочет купить кухонный гарнитур. Он должен затратить на поиски дешёвого и качественного варианта 7 рабочих дней, для чего намерен взять отпуск без сохранения заработка. Если он не сделает этого, то купит гарнитур на 20% дороже. В день Петров зарабатывает 35 тысяч рублей. Какова должна быть цена гарнитура для того, чтобы рационально мыслящему Петрову было всё равно – искать дешёвый вариант или нет?

**Решение**

Найдем заработную плату Петрова за 7 дней:

7\*35 000=245 000(руб.)

Пусть x – стоимость гарнитура, тогда, в первом случае, если   
Петров для поиска дешевого гарнитура возьмет отпуск без сохранения заработной платы, его затраты составят (x+245 000) рублей, а во втором случае, если Петров не сделает этого, то стоимость гарнитура составит (x+0,2x) рублей (стоимость гарнитура увеличится на 20%). Имеем равенство:

x+245 000=x+0,2x

0,2x=245 000

x=245 000/0,2

x=1 225 000

Стоимость гарнитура должна быть 1 225 000 рублей, тогда даже если она увеличится на 20% (1 225 000\*20%=245 000), то будет равна заработной плате за 7 рабочих дней. Поэтому при такой стоимости брать отпуск без сохранения заработной платы Петрову не целесообразно.

**Ответ**: цена гарнитура должна быть 1 225 000 рублей.

**Используемая литература**

1. Фишер С., Дорнбуш Р., Шмалензи Р. Экономика: Пер. с англ. со 2-го изд. – М.: «Дело ЛТД», 1995.

2. Экономическая теория: Учеб. для экономических специальностей вузов / Под ред. Н.И. Базылева, С.П. Гурко. – Мн.: БГЭУ, 2004.

3. Бостынец Н.Д. Экономическая теория. Методические указания и контрольные задания (рукописный вариант)

4. Н. А. Мельникова «БЮДЖЕТНАЯ И НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ»